



# ESTRATÉGIA DA CONTRATAÇÃO

fis. 030  
Jlk

## 1- Natureza do Objeto

### 1.1- Bens que compõem a solução

1 (um) Sistema de armazenamento de dados (storage) e conjunto de softwares de monitoramento e gerenciamento da solução;

2 (dois) comutadores de rede SAN (switch)

### 1.2- Serviços que compõem a solução

Serviço de Instalação e configuração

Serviço de migração de dados

Treinamento nas tecnologias adquiridas

Serviço de assistência técnica com Acordo de Nível de Serviço

## 2- Parcelamento do Objeto

O parcelamento do objeto, neste caso, é inviável já que não se justifica técnica e economicamente.

De acordo com o artigo 2º, inciso X da Instrução Normativa nº 4/2014 da SLTI/MPOG, uma solução de Tecnologia da Informação é conjunto de bens e/ou serviços de Tecnologia da Informação e automação que se integram para o alcance dos resultados pretendidos com a contratação.

Em síntese, a solução de TI contratada é composta de serviços integrados e correlatos, que visam manter em funcionamento a infraestrutura de TI do TJRJ.

Todos os componentes de hardware e software, apesar de, na maioria dos casos, serem produzidos por fabricantes independentes, são customizados pelo fabricante da solução e comercializados como um produto único. É inviável para o PJERJ comprar as partes, como discos e memória, isoladamente, e montar a solução, além de ser mais caro, pois os fabricantes conseguem economia em escala com a compra de grande quantidade de componentes.

Os serviços que compõem a solução são totalmente dependentes da marca e modelo dos equipamentos fornecidos. Seria necessário aguardar a finalização do processo de aquisição de equipamentos e só então contratar os serviços, o que é inaceitável no aspecto técnico além de gerar prejuízos econômicos pois os equipamentos recém adquiridos ficariam parados até o fim do processo licitatório para aquisição dos serviços.

Ainda no aspecto técnico, o parcelamento do objeto poderia causar conflitos de interesse entre as empresas prestadoras de serviço, resultando em perda ou indefinições acerca da garantia dos equipamentos e conseqüentemente prejuízos para o TJERJ.

Além disso, existe uma clara perda de economia em escala, pois com apenas uma empresa fornecendo os equipamentos e os serviços, esta pode otimizar o planejamento, a execução e a utilização de recursos humanos e materiais.

Também não há que se falar em diminuição de competitividade, já que as empresas que fornecem os equipamentos são as mesmas que prestam os serviços pretendidos.

## 3- Adjudicação do objeto

A adjudicação deverá ser por preço global, considerando a inviabilidade do parcelamento do objeto.

## 4- Modalidade e tipo de licitação

Jlk



## ESTRATÉGIA DA CONTRATAÇÃO

Considerando que o TJERJ planeja a implantação de um datacenter de contingência até janeiro de 2017, o ideal seria realizar pregão para Registro de Preços de 2 storages e 4 switches, além dos softwares e serviços de instalação, migração, treinamento, replicação e assistência técnica. Assim, de imediato seriam adquiridos 1 storage e 2 switches e os softwares e serviços de instalação, treinamento e assistência técnica para este conjunto de equipamentos. Com a implantação do datacenter de contingência, seriam adquiridos os demais equipamentos, softwares e serviços. O Registro de Preços resultaria em uma economia de escala, além de facilitar a implantação do novo datacenter.

Porém, conforme informado pelo Departamento de Licitações do PJERJ (DELFA), nosso sistema não permite o registro de preços de serviços, o que inviabiliza este procedimento.

Restam, portanto, duas opções:

- 1- Contratar 1 sistema (storage, 2 switches, softwares e serviços de instalação, migração, treinamento, assistência técnica) e realizar novo processo licitatório para adquirir o segundo sistema (storage, 2 switches, serviço de instalação, replicação e assistência técnica), idêntico ao primeiro, quando o datacenter de contingência estiver concluído.
- 2- Contratar os 2 sistemas (2 storages, 4 switches, softwares e serviços de instalação, migração, treinamento, assistência técnica e replicação) e parcelar a entrega e o pagamento do segundo sistema, o que só seria feito quando o novo datacenter estiver pronto.

A segunda opção mostra-se inviável, apesar de, teoricamente, permitir economia de escala. Não existe uma data exata para implantação do novo datacenter, e não seria possível determinar o prazo de entrega do segundo conjunto de equipamentos.

Portanto, a licitação deverá ser feita por pregão para aquisição de um conjunto equipamentos.

### 5- Classificação orçamentária

Fonte: 10 – Recursos próprios do PJERJ

Programa: 0361.02.061.0141.1648 – Aperfeiçoamento e sustentação da Tecnologia da Informação

### 6- Fonte dos recursos

Fundo especial – Ação prevista no PAG nº 1648080-3-10 e 1648076-4-10

### 7- Vigência do Contrato

O contrato terá duração de 36 meses, contados a partir da emissão do memorando de início.

Garantia dos equipamentos: 36 meses

Garantia dos Softwares: 36 meses

Serviço de Assistência Técnica com SLA: 36 meses.

### 8- Equipe e Apoio à contratação

Equipe de contratação estabelecida pela portaria DGLOG 121/14:

Paulo Cesar Soares do Valle Jr 10/24103 – Integrante Demandante



## ESTRATÉGIA DA CONTRATAÇÃO

fls. 031  
JL.

Rogério Yutaka Fujimoto 1019494 – Integrante Técnico

Ana Cristina de Souza Ignácio 01/16798 – Integrante Administrativo

### 9- Equipe de gestão da contratação

A ser definida, através de portaria, após a licitação.

### EQUIPE DE PLANEJAMENTO DA CONTRATAÇÃO

Integrante Técnico

10/19494

Nome e matrícula

Integrante Demandante

10/21103

Nome e matrícula

Ricardo Cesar Valle Jr.  
TJERJ - 1024103

Rio de Janeiro, 15 de fevereiro de 2016.

1950  
1951  
1952  
1953  
1954  
1955  
1956  
1957  
1958  
1959  
1960  
1961  
1962  
1963  
1964  
1965  
1966  
1967  
1968  
1969  
1970  
1971  
1972  
1973  
1974  
1975  
1976  
1977  
1978  
1979  
1980  
1981  
1982  
1983  
1984  
1985  
1986  
1987  
1988  
1989  
1990  
1991  
1992  
1993  
1994  
1995  
1996  
1997  
1998  
1999  
2000  
2001  
2002  
2003  
2004  
2005  
2006  
2007  
2008  
2009  
2010  
2011  
2012  
2013  
2014  
2015  
2016  
2017  
2018  
2019  
2020  
2021  
2022  
2023  
2024  
2025